



Alessia Fellegara



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Business Development Manager Edra S.p.A. - Via Spadolini, 7, Milano
02/2022 - ad oggi

- Monitoraggio delle tendenze del mercato e delle evoluzioni delle esigenze dei clienti assegnati
- Analizzare il cliente (organizzazione, funzioni, prodotti, priorità / obiettivi / business) e definire l'account / lavoro / piani di vendita
- Rappresentare la Società e il Gruppo ai clienti assegnati promuovendo, insieme ad altre funzioni aziendali, la progettazione e la proposta di soluzioni e servizi che contribuiscano a supportare gli obiettivi del cliente
- Gestire e sviluppare il portafoglio dei clienti assegnati, con l'obiettivo di incrementare e rafforzare la presenza della Società e del Gruppo sul mercato di riferimento
- Interagire con la struttura interna dedicata all'esecuzione dei progetti (ECM, Editoriali, Digitale, Comunicazione, ecc.) e con il team di marketing
- Gestione della rendicontazione al Direttore Commerciale e CEO (indicatori finanziari e di performance)

Account MakingLife srl - Milano, Milano
01/2021 - 02/2022

- Comunicare con i clienti per garantire che tutte le loro esigenze siano comprese e affrontate
- Gestire e istruire il team creativo in modo da soddisfare le aspettative del cliente
- Delegare i compiti del progetto in base ai punti di forza, alle competenze e ai livelli di esperienza dei membri del personale
- Coordinare le persone e i processi per fornire progetti con successo in tempo, nel budget e allineati alle esigenze e agli obiettivi del cliente
- Sviluppare processi di upselling e costruire forti relazioni con i clienti per mantenere il business e acquisire nuovi clienti
- Collaborare con il team di amministrazione interna per tenere traccia delle transazioni dei clienti

Sales Account Tecniche Nuove S.p.A. - Milano, Milano
10/2018 - 12/2020

- Content Marketing | Digital Marketing | Social Media Marketing | Inbound Marketing - Lead Generation | Traditional Advertising


Independent Consultant Appen - Smart working
05/2019 - 12/2019

- Fake news detection | Social Media and Web Security


Analyst Consultant Capgemini SpA - Milano, Milano
06/2017 - 04/2019


- Digital Transformation Consulting Insurance | Data Management | Solvency II | Anti Money Laundering | Financial Security | Digital Transformation
- Business Requirements per Data Management con focus sul perimetro Solvency II.

CONTATTI

 Via Giovanni Vidari, 6, 27100, Pavia, PV

 +393665989418

 alessia.fellegara@gmail.com

 16/08/1992

 B

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Negotiation and Customer Interaction
- Key Performance Indicators & Budget (Excel)
- Communication
- Presentations (Power Point)



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

■ **Laurea Magistrale: Economia e gestione delle imprese**
Università degli Studi di Pavia - Pavia, 04/2017

■ **Laurea Triennale: Management**
Università degli Studi di Pavia - Pavia, 07/2014

■ **Diploma di Stato: Liceo Scientifico**
Liceo Scientifico Alessandro Volta - Castel San Giovanni (PC), 07/2011

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Alessia Fellegara